

Tau Epsilon C – Technologische Prozessentwicklung.



Wir sind spezialisiert auf automatisierte 2D- und 3D-Datenverarbeitung und verfügen über tiefe Kenntnisse im Bereich optische Messsysteme und Sensortechnik.

In Kombination mit unserem Know-how auf den Gebieten Client-Server-Architektur und Web-/App-Entwicklung realisieren wir technische Prozesse nach Kundenanforderung und sorgen für ganzheitliche Lösungen mit hoher Wertschöpfung

Technischer Vertrieb (m/w)

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Akquise von Kunden im In- und Ausland.
- Vorbereitung und Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen beim Kunden.
- Erstellung von Angeboten und projektbezogenen Verträgen.
- Zusammenarbeit mit dem Projekt- / Entwicklungsteam.
- Aufbau und Entwicklung von neuen Zielmärkten und Netzwerken.
- Marktbeobachtung und Informationsverarbeitung.
- Betreuung von Bestandskunden.
- Organisation von Messen und Workshops.
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung.

Ihr Profil

- Ausbildung oder Studium mit wirtschaftswissenschaftlichem oder technischem Hintergrund bzw. vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Reisebereitschaft im In- und europäischen Ausland.
- Systematische, selbstständige, ergebnis- und dienstleistungsorientierte Arbeitsweise.
- Sicheres Auftreten auf allen Ebenen, Verhandlungsgeschick mit hoher Abschlussicherheit.

Wir bieten

- Ein attraktives Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem technisch innovativen Arbeitsumfeld.
- Mitwirkung an anspruchsvollen Projekten bei international agierenden Kunden.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellungen bitte ausschließlich in elektronischer Form an: jobs@tau-epsilon-c.com zu Händen von Herrn Dennis Biegel.